

WIELKOPOLSKIE

AKROPOL INWESTYCJE

Sukces to dobre lokalizacje

Początki firmy Akropol Inwestycje sięgają 2005 roku. Przez 16 lat obecności na rynku z sukcesem zrealizowała kilkadziesiąt projektów deweloperskich, oddając do użytku ponad dwóm tysiącom rodzin ich wymarzone mieszkania i domy



Potrafimy słuchać naszych klientów i zrozumieć ich potrzeby. Dobrane do ich oczekiwań lokalizacje stanowią podstawę naszego sukcesu

DARIUSZ WALCZAK
prezes Akropol Inwestycje

Pierwsze realizacje tego wielkopolskiego dewelopera zlokalizowane były w macierzystym Poznaniu i jego okolicach, następne – w Zachodniopomorskiem, w bezpośrednim sąsiedztwie Szczecina. W chwili obecnej ponad tysiąc lokali w budownictwie jedno- i wielorodzinnym powstaje w kilkunastu inwestycjach zlokalizowanych w zachodniej Polsce.

PRZEMYŚLANE I CIESZĄCE SIĘ DUŻYM ZAINTERESOWANIEM projekty na wybrzeżu otworzyły Grupie Akropol Inwestycje drogę do sukcesu na gruncie mieszkań i sezonowych apartamentów w miejscowościach turystycznych, takich jak Kołobrzeg. Obecne inwestycje w modnych kurortach, Darłówku, Mielnie i Sarbinowie, zakończą się oddaniem do użytkowania rekordowej liczby ponad 800 apartamentów wakacyjnych. Każdy z tych projektów to nie tylko przemyślany układ wnętrza, ale także nowo-

► Firma Akropol Inwestycje zawsze bardzo elastycznie podchodzi do wymagań klientów



REALIZACJE

- Województwo wielkopolskie,
- Województwo zachodniopomorskie



częściej zaprojektowana przestrzeń wspólna, realizowana z poszanowaniem środowiska naturalnego.

– Klienci mają różne potrzeby – jedni preferują mieszkanie w centrum dużego miasta, inni poszukują małego domu z ogródkiem na przedmieściach, jeszcze inni zainteresowani są inwestycją w nadmorski apartament. Nasza firma stara się sprostać tym oczekiwaniom, przygotowując zróżnicowaną ofertę. To jedna z podstaw naszego sukcesu. Kolejną jest partnerskie podejście do każdej rodziny chcącej zamieszkać w budowanym przez nas mieszkaniu lub domu i potrzebującej wsparcia w tym ważnym życiowym momencie. Mówiąc o sukcesie nie sposób pominąć również kluczowej roli naszego zespołu, który przez ostatnie kilkanaście lat skutecznie uczył się wsłuchiwać w potrzeby naszych klientów. Kładziemy nacisk nie tylko na utrzymanie jakości podczas procesu budowy, ale i na cały proces obsługi posprzedażowej, niezmiernie ważnej i tworzącej podstawy do długofalowej, pozytywnej relacji z klientami – twierdzi Dariusz Walczak, prezes Grupy Akropol Inwestycje, jeden z inicjatorów przedsięwzięcia. – Słuchamy i staramy się zrozumieć potrzeby i wymagania naszych klientów – podkreśla. – Na tym opieramy propozycje, które do nich kierujemy a zabezpieczając ich oczekiwania dbamy o komfort i poczucie bezpieczeństwa. To właśnie z tym ma kojarzyć się ich dom. **F**